



Verkaufsberater Online / Sales Manager Online (m/w/d)

 **Bockel**  **Vollzeit - unbefristet**

Deine Aufgaben:

- ▶ Du betreust unsere Online-Kunden mit der Zielsetzung, den Absatz von Fahrzeugen und Dienstleistungen zu erhöhen.
- ▶ Du leistest Erste-Hilfe, wenn Interessenten oder Kunden bei der Registrierung oder beim Online-Kauf Unterstützung benötigen.
- ▶ Mit deinen Ideen erweiterst du das Online-Angebot stetig. Deine Anregungen helfen, die Homepage und unsere Apps zu verbessern.
- ▶ Du entwirfst attraktive Rabatt- und Online-Gutscheinaktionen, um Kunden zu gewinnen. Dabei achtest du auf eine optimale Darstellung der Fahrzeuge auf der Homepage/ den Apps.
- ▶ Bei der Auslieferung der Fahrzeuge sorgst du für die Vollständigkeit der Dokumente, damit die Fahrzeugübergabe reibungslos klappt.

Das bist Du:

- ▶ Du bist ein kommunikationsstarkes Verkaufstalent, das im Online-Handel - idealerweise mit Fahrzeugen – bereits erste Erfahrungen gesammelt hat.
- ▶ Aufbau und Funktionsweise von Homepage und Apps sind dir bekannt und du hast keine Berührungsängste, Anpassungen vorzunehmen.
- ▶ Ein hohes Maß an Selbständigkeit, Kreativität und Eigenmotivation zeichnen dich aus.
- ▶ Kommunikation in englischer Sprache – in Wort und Schrift – stellen für dich kein Hindernis dar. Idealerweise verfügst du noch in anderen Sprachen über Kenntnisse.

Benefits:



Flexible Arbeitszeiten durch Gleitzeitmodell



Betriebliche Krankenzusatzversicherungen



Ein modernes & professionelles Arbeitsumfeld



Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten



Attraktive Mitarbeitervergünstigungen



Regelmäßige Firmenevents

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Bitte sende uns Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen inkl. Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Deiner Gehaltsvorstellung als PDF-Datei (nicht größer als 8 MB) an jobs@autohus.de.